**Paso 1.5: Definición de apoyo requerido.**

En este apartado de definirá y explicará las fuentes de financiamiento que permitan la ejecución del proyecto. Por aquello se define distintos financiamientos, tales como:

* **Crowdleing**. Es una forma de optimizar el flujo de caja mediante créditos colectivos otorgados por inversionistas particulares. A diferencia del *crowdfunding*, en este caso existe un compromiso de “**devolver el dinero prestado** **en el plazo acordado**” a una tasa de interés favorable en comparación con las cobradas por instituciones financieras establecidas **(Instituciones de Banco).**
* **Direct Lending.** No se busca el financiamiento o crédito de particulares sino directamente de una firma online dedicada a otorgar créditos de manera ágil y rápida. En auge en los últimos tiempos, se trata de fondos de inversión que solicitan menos requisitos que las instituciones financieras en cuanto a garantías y ofrecen mejores condiciones en lo referente a plazos e intereses. Al estar menos reguladas que las entidades financieras tradicionales, son más flexibles y ágiles al responder a las solicitudes de crédito. **Un claro ejemplo es Kickstarter**, la cual es un sitio web de [micromecenazgo](https://es.wikipedia.org/wiki/Micromecenazgo" \o "Micromecenazgo) para proyectos creativos. Siendo uno conjunto de plataformas de recaudación de fondos llamado
* **Leasing.** Es un contrato de arriendo entre una entidad financiera y un cliente, en que al final del período pactado, el usuario tiene la opción de comprar o devolver el bien en cuestión. La empresa que se dedica al leasing hace la adquisición a su nombre y luego la deja en arriendo a un tercero. **(Asociación de Emprendedores de Chile, 2012)**
* **Capital Semilla.** Es un programa de carácter regional en el cual postulan emprendedores y empresas de cada región. Un jurado dirime entre los postulantes en función de factores como el nivel de innovación, la capacidad del equipo emprendedor o empresa, la compatibilidad con los intereses regionales y la generación de empleo **(Sercotec, 2012).**
* **Inversionista Ángel:** son una especie de mecenas del siglo XXI, a diferencia de los inversionistas tradicionales o “*de riesgo*”, estos ocupan capital propio de manera personal o a través de grupos especializados llamados redes de inversionistas.

Se interesan en financiar emprendimientos en etapas tempranas, por lo que son una excelente opción para quienes buscan capital en las etapas iniciales de su negocio, sin embargo, lo particular es que el inversionista también buscará la oportunidad de participar y proveer ayuda, no solo el dinero, por eso son denominados “*ángeles*” **(Emprende.cl, 2019).**